

Cabolas ApS: Klanten zijn tevreden en zwembaden zijn schoon dankzij cloud en IIoT



Over Cabola ApS

Cabola ApS levert allerlei soorten chemicaliën en zoutproducten, filtermaterialen en reinigingsmiddelen. De onderneming is opgericht in 2004 en wordt geleid door directeur en eigenaar, Kenneth Laursen.

Met een enthousiast team van zeven medewerkers, zorgt iedereen bij Cabola ApS ervoor dat de klanten de beste producten en oplossingen krijgen.

Deze goede relatie met de klanten is van doorslaggevend belang en Cabola ApS onderhoudt dit door nauw samen te werken met klanten en leveranciers.

Bij Cabola ApS in Kolding, is het van het grootste belang dat de klanten zich veilig voelen. Dit geldt zowel voor de veiligheid op de conventionele wijze als voor wat betreft de levering.

Bij Cabola ApS, is 'goede chemie' de drijvende kracht bij alles wat zij doen. Dit geldt zowel voor de producten als voor de relaties met het personeel, de klanten en zakelijke partners.

Geoptimaliseerde bewaking van chemicaliënvorraad

In 2020 startte het bedrijf een intern ontwikkelingsproject om de productlevering zodanig te optimaliseren dat

er geen tekorten aan chemicaliën ontstaan. Kenneth Laursen over de eerste poging:

"In samenwerking met een externe leverancier realiseerden wij een oplossing waarbij een sensor op de tank was gemonteerd die gegevens over de inhoud, via het mobiele netwerk, naar de logistieke afdeling verstuurde. Deze oplossing bleek echter al snel



Cabola ApS in Kolding

zowel kostbaar als tijdrovend te zijn. Bovendien was door het ontwerp van de sensor direct contact met de media nodig. En omdat veel van de gebruikte chemicaliën corrosief zijn, was deze oplossing niet bepaald duurzaam. Dus nam ik contact op met Endress+Hauser," verklaart Kenneth Laursen, eigenaar van Cabola ApS. "Endress+Hauser zette woorden heel snel om in daden en twee dagen later hadden wij al onze eerste ontmoeting," gaat Kenneth Laursen verder.

Het huidige proces

Voordat de IIoT en cloud-oplossing van Endress+Hauser werd geïmplementeerd, was Cabola ApS afhankelijk van de klanten die contact opnamen wanneer bijvullen nodig was of Cabola ApS moest zelf regelmatig met de klanten contact opnemen of op basis van ervaring inschatten wanneer het tijd was om bij te vullen. Met dit systeem, waarbij klanten zelf de voorraad chemicaliën bewaken, waren regelmatig 'noodbijvullingen' nodig, soms zelfs in het weekend. Natuurlijk had dit extra kosten voor de eindklant tot gevolg en ook voor Cabola ApS, omdat als leverancier het dan niet mogelijk is om de logistieke processen efficiënt te plannen. "Omdat het in veel gevallen bij de levering om wettelijk gereguleerde chemicaliën gaat, is onder andere voor het afvoeren van resthoeveelheden die mee terug komen, uitgebreid papierwerk nodig vanwege milieuvoorschriften." legt Kenneth Laursen uit.

Een cloud-based oplossing

De oplossing voor deze taak was de nieuwe cloud-connected IIoT radar van Endress+Hauser, de Micropilot FWR30. De kleine IIoT-radar is een smart niveau-meetinstrument met geavanceerde communicatie en meettechnologie, ingebouwd in een betaalbare sensor. Samen met de digitale online-service, Netilion Inventory, waarborgt de draadloze, batterijgevoede niveausensor een betrouwbare bewaking op afstand. Deze betrouwbare, gecertificeerde oplossing geeft informatie over de sensor en de status van de voorraad, overal en altijd. De dagelijkse bewaking van de chemische voorraden van de klant worden op een online-dashboard gepresenteerd, waardoor de logistieke afdeling van Cabola ApS de mogelijkheid krijgt om de tanks van de klanten te sorteren op basis van behoefte. Dit geeft een unieke mogelijkheid om de planning te optimaliseren van de dagelijkse routes van de drie vrachtwagens en hun chauffeurs van het bedrijf. "Al lange tijd wilden wij graag tegen onze klanten kunnen zeggen *Maak je niet ongerust, wij houden uw voorraad up-to-date*. Met deze nieuwe oplossing kunnen we ook echt garanderen dat de klant altijd de benodigde hoeveelheid chemicaliën beschikbaar heeft waardoor zij de zwembaden zonder onderbreking altijd open kunnen houden," verklaart Kenneth Laursen.

Netilion Inventory – Bewaking van chemische voorraad via IIoT en cloud-based dashboards

Gebruik van Netilion Inventory in combinatie met de Micropilot FWR30 heeft een groot aantal voordelen. Wanneer de tank van de klant is aangemaakt in Netilion Inventory, is een optie beschikbaar voor het instellen van een aantal alarmwaarden om te waarborgen dat de noodzaak tot bijvullen bij de klant nooit over het hoofd wordt gezien. "Door het invoeren van een *planningspunt* en een *veiligheidsvoorraad*, is het onderliggende algoritme in staat om een voorspelling te doen, en dat is het belangrijkste voordeel voor ons voor wat betreft de logistieke planning," zegt Kenneth Laursen. Verder is de Micropilot FWR30 uitgerust met GPS, waarmee de locatie van de sensor op een kaart in het dashboard wordt aangegeven. Locatiegegevens zijn ook beschikbaar voor de chauffeurs van Cabola ApS zodat zij altijd de sensor kunnen zien met de voorraadgegevens op hun mobiele telefoon. Het dagelijkse overzicht wordt op het algemeen dashboard getoond. Hierdoor kan de logistieke afdeling het overzicht ontvangen dat zij nodig hebben voor het sorteren van de tanks van de klanten, gebaseerd op beschikbare capaciteit of door middel van de kleurcodes die aan de tanks zijn toegekend gebaseerd op specifieke alarmwaarden.



Voorspelling gebruikt in logistieke planning



Locatiegegevens gecombineerd met inhoudgegevens geven de chauffeurs van Cabola ApS een overzicht.

Meer vertrouwen en stabiliteit

Met de nieuwe oplossing van Endress+Hauser, is Cabola ApS in staat meer stabiliteit te garanderen terwijl ook wordt gewaarborgd dat de klantervaring wordt verbeterd en de bijvulintervallen worden geoptimaliseerd. Daarnaast heeft Kenneth Laursen de volgende voordelen geconstateerd:

- De nieuwe oplossing geeft de logistieke afdeling tijd voor andere taken.
- De nieuwe oplossing maakt het mogelijk om de routeplanning te optimaliseren. Dit resulteert in 'groenere leveringen'.
- Nauwkeurige alarmwaarden zorgen voor just in time leveringsbetrouwbaarheid en waarborgen rust voor de klanten.
- Met de nieuwe oplossing, is het mogelijk een nog betere relatie met klanten op te bouwen.
- Toenemend vertrouwen tussen klanten en Cabola ApS als voorkeursleverancier.
- Naast marktleider, wordt Cabola ApS nu ook gezien als marktontwikkelaar.

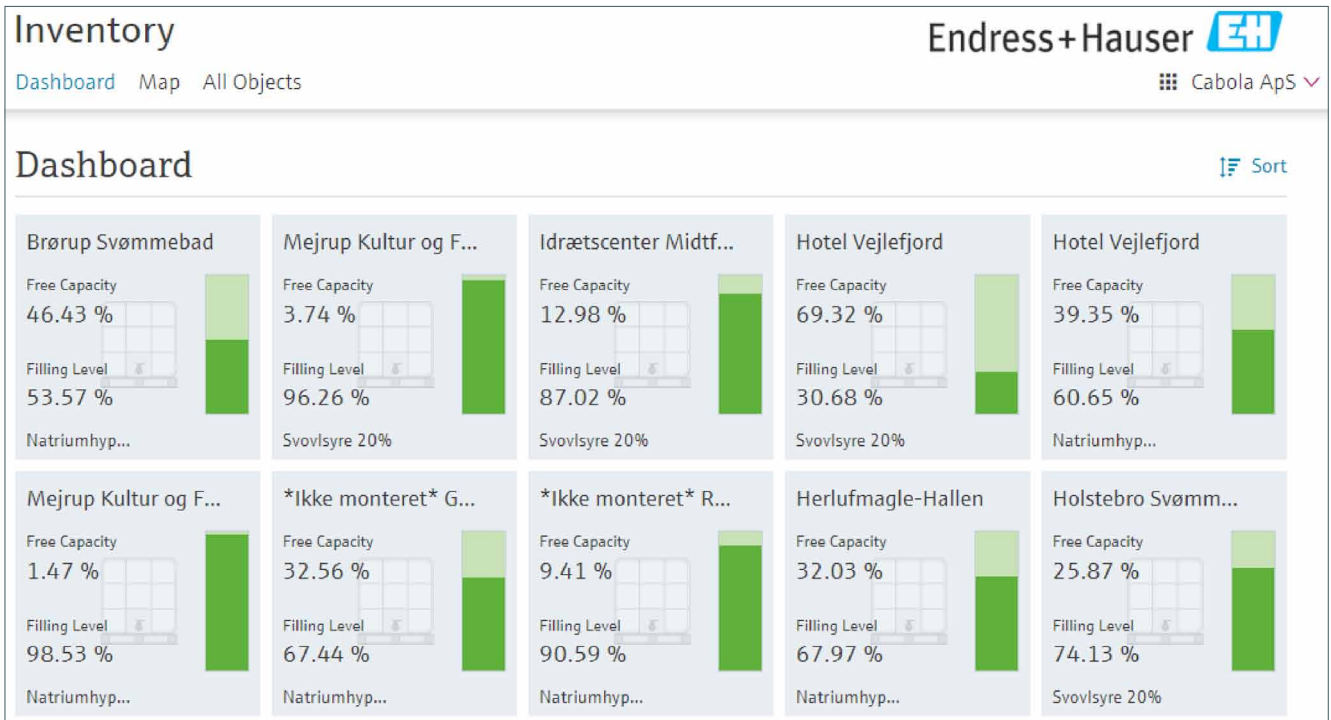
Als u meer wilt weten over Cabola ApS,
bezoek dan de bedrijfswebsite:
www.cabola.dk



Micropilot FWR30



Netilion Inventory



Het dagelijkse overzicht wordt op het algemeen dashboard getoond

www.addresses.endress.com